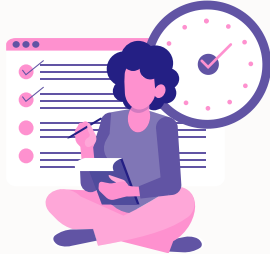


Checklist

1. Define tu visión y objetivos



- ☐ ¿Quiero un negocio con ingresos recurrentes o pagos únicos?
- ☐ ¿Cuánto tiempo puedo dedicarle a la semana?
- ☐ ¿Prefiero trabajar directamente con personas o crear productos digitales?

2. Evalúa tu punto de partida



- ☐ ¿Tengo experiencia o conocimientos en el área?
- ☐ ¿Tengo audiencia o tendré que empezar de cero?
- ☐ ¿Puedo invertir dinero para acelerar el proceso?

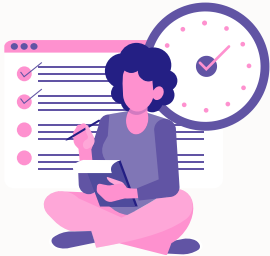
3. Identifica las opciones más adecuadas



- ☐ Servicios 1:1 (sesiones, mentorías, asesorías)
- ☐ Programas grupales o masterminds
- ☐ Infoproductos (ebooks, cursos, guías)
- ☐ Membresías o suscripciones
- ☐ Afiliaciones o colaboraciones estratégicas

Checklist

4. Prueba antes de comprometerte



- ☐ ¿Puedo hacer una versión mínima viable (MVP) antes de lanzar?
- ☐ ¿Tengo clientes potenciales interesados a pagar por esto?
- ☐ ¿Cómo validaré la demanda antes de invertir demasiado?

5. Crea un Plan de acción



- ☐ Define el primer paso a tomar esta semana
- ☐ ¿Cómo atraeré a mis primeros clientes o compradores?
- ☐ ¿Qué estrategia de marketing usaré para atraerlos?



🚀 ¿Aún tienes dudas sobre qué modelo de negocio es el mejor para ti?

No tienes que hacerlo sola. Si quieres claridad sobre el camino que más te conviene, agendemos una sesión gratuita donde analizaremos juntas cuál es la mejor opción para tu emprendimiento.

✉️ Escíbeme ahora y empecemos a construir tu negocio con estrategia y propósito.

🔗 Agenda tu sesión [aquí](#)

✉️ O contáctame directamente por email: hola@silvinadellisola.com

🌟 El mejor momento para tomar acción es ahora.

¡Te acompaño en este proceso! 💡❤️